



大谈判

谈，以“三寸”之舌，可退百万之师——怎么谈？
判，因“半刀”之义，终成天下大器——怎么判？
谈判绝技，用之家政，成就千年礼法世家，应于商场，即获百年商业传承。
善谈者，纵横捭阖，一言兴邦。拙谈者，拥兵百万，败走麦城……
2008年《谈判博弈》光盘登陆电视台及机场；
2011年《谈判路线图》专著出版；2012年《谈判说服力》专著出版；
2013年《谈判路线图》视频《网易云课堂》上线，并长期占据经管类榜首；
2013年《炉边谈判》脱口秀系列共40集在各大视频网站隆重上线；
2014年《人性的奥秘》视频上线，成为最神秘最吸引人的超级视频；
2015年《霸道面试秘籍》等系列职场谈判视频上线，同时力刚网店正式开张；

【课程大纲】

大谈判之：谈判是个局

- ◇ 前期的布局
- ◇ 中期的守望
- ◇ 后期的结局

大谈判之：初试也锋芒

- ◇ 谈判总规律
- ◇ 关键第一步
- ◇ 谁该先出牌？

大谈判之：识人更疯狂

- ◇ 识人大讨论
- ◇ 现场大实战
- ◇ 不能说的秘密

学员说

谈判历历在目

台湾裕隆华晨汽车集团谈判
东风汽车 5000 万出口谈判
某叶岩气平台 2 亿转让谈判
智联招聘 - 美大使馆谈判
诸多公司催债谈判
16 对夫妻离婚协调谈判
5 位大男孩的成长辅导

李力刚其人

上海青年交流五四奖章获得者
部分农民工子弟免费成长导师
北大民营总裁班最受欢迎教授，清华大学深圳研究院最受欢迎教授，中山大学时代华商十大名师；中山大学、华中科技大学特聘兼职教授；搜狐营销谈判顾问及连续三届最佳人气讲师。